

## **Anbefaling fra ArenaSalgs medlemmer**

### **Terje Kråkenes Bjørndal IF Håndball – Årets ArenaSalg klubb 2009**



Gode rutiner for innkjøp og logistikk i Bjørnholt Hallen. ArenaSalg gjør det enklere for oss å bestille og motta varer, og vi kan på den måten enklere fokusere på selve kioskdirften, vaktlister og mannskap som deler på denne jobben hos oss. Lagene har faste vakter og det fungerer greit med gode rutiner og permer med informasjon rundt dagens drift.

### **Torunn Thoresen - Njård Håndball – ArenaSalg klubb 300**



Kiosken holder åpen hver søndag på regionskamper og på enkelte ukedager når det er kamper i hallen. Kiosken blir drevet på dugnad, dvs det er forskjellige foreldre hver søndag. Hvert lag har 2-4 vakter søndager pr sesong, hvilket er overkommelig.

### **Marit Hermansen, IL Flint – Årets ArenaSalg-klubb i 2007**



Vi har fått skikkelig sving på kiosksalget i klubben vår. Etter oppussing av ny kiosk etter brann for ett par år siden, har vi lagt forholdene godt til rette for bestilling og leveranse gjennom ArenaSalg. Dermed går bestillinger og innkjøp mye enklere enn i gamle dager, og vi kan rette fokus på betjening og salg i kiosken til medlemmer og besøkende ved anlegget. Samtidig har vi sørget for en god og fornuftig innredning i kiosken vår, med salgsluke på flere sider i kiosken. Dermed har vi økt kapasiteten vår med kamper og turneringer – hvilket har vært en suksess for oss!

### **Frode Kyvåg – Norway Cup**



Vi har inngått en langsiktig avtale med ArenaSalg. De tre første årene har utelukkende vært en suksess, og vi har derfor også valgt å bruke ArenaSalg for de andre idrettsområdene i klubben (BSK). Dette er et enkelt og smart kioskkonsept som burde være av stor interesse for de aller fleste idrettsforeninger og klubber i Norge.

### **Mona Grymyr Dahl, Klemetsrud Håndball**



Fotballgruppa ble med i ArenaSalg fra starten av, og håndballen kom med høsten etter, gjennom anbefaling internt i klubben. Vi har opplevd konseptet som enkelt, og med profesjonelle og lettvinde samarbeidspartnere som støttespillere. Sammen med kjente merkevarer har dette vært en suksess. Vi kan trygt anbefale ArenaSalg for alle andre håndballklubber og idrettshaller.

### **Vebjørn Bakaas, Norsjø Golfklubb**



Vi er opptatt av å kunne ha et godt tilbud til medlemmene våre, noe vi absolutt har fått gjennom ArenaSalg. Vi ønsket et begrenset sortiment av kjente merkevarer, og sammen med enkeltheten i varebestilling og leveranse ble dette optimalt for oss. Vi anbefaler gjerne andre golfklubber og idrettslag og bli med i ArenaSalg, dette er en god løsning og hjelp til idretts Norge.

### ***Ingvar Sund – Heimdal Fotball (Trøndelag FK)***



Heimdal Fotball er kåret som årets ArenaSalg klubb i 2005. Vi har tatt kioskdirften på alvor, og etablert en egen kioskansvarlig. Faste åpningstider og gode rutiner rundt vaktlister og bemanning er viktig. ArenaSalgs enkelhet har gjort kioskdirften til en suksess i Heimdal Fotball. Våre gode kioskinntekter fra 2004, økte med ytterligere 30 % gjennom 2005.

### ***Magne Ripmann – Fløya IL (Troms FK)***



Fløya har vært med i ArenaSalg siden første året, og vi er svært fornøyd. Enkelheten rundt varebestilling og leveranse er det aller viktigste for oss. Det er tidsbesparende og gir samtidig god oversikt over kioskdirften vår. Vi kan trygt anbefale ArenaSalg for andre klubber og foreninger.

### ***Bjørnar Sollie – Åkrene IF (Akershus FK)***



Klubbhuset med kiosken som en del av det, ligger idyllisk til ved banen vår, og er dermed en naturlig samlingsplass under kamper og trening. Enkelheten rundt bestilling og leveranse rett til kiosken setter vi stor pris på. Med ArenaSalg skilting på toppen så ser det unektelig bra ut!

### ***Olaug Brekke Jensen – Vålerenga Fotball (Oslo FK)***



Vi er kjempefornøyde med ArenaSalg. Varebestilling via internett og varene levert direkte i kiosken og VIF Brakka er optimalt - og enklere kan det ikke bli.

### ***Alvin Holm – Moss FK (Østfold FK)***



MFK bua var i starten åpen kun i helgene, mens vi nå holder åpent hver eneste dag. Inntektene har gått rett til værs, og jeg har allerede anbefalt ArenaSalg konseptet for andre klubber i kretsen. Dette er en suksess som mange klubber bør kunne dra nytte av.